



Negociación

Estrategias para la creación de valor

Del 24 de septiembre al 19 de noviembre de 2024

100% online / sesiones en vivo



El mundo es una gran mesa de negociaciones, seamos conscientes o no de ello, buena parte de nuestra vida estamos negociando, no solo en nuestras actividades empresariales, sino también en la relación con quienes nos rodean.

La negociación no debe verse como una actividad de solo reclamar valor, sino, sobre todo, de generar valor para todas las partes involucradas.

Sin embargo, ciertas ideas preconcebidas, malos hábitos o enseñanzas recibidas previamente, pueden llevarnos hacia el lado equivocado no constructivo de las relaciones de la negociación. Por eso, es importante conocer y practicar las enseñanzas que han dejado las décadas de estudio académico sobre cómo pueden y deben conducirse negociaciones exitosas, creadoras de valor para mantener relaciones de trabajo positivas que pueden ser cruciales en el futuro.

Con este programa

usted logrará

- Aplicar herramientas efectivas de negociación en situaciones de alto impacto.
- Desarrollar habilidades para negociar, persuadir y resolver conflictos.
- Identificar técnicas de negociación individuales o en equipo.
- Diseñar estrategias que generen el máximo valor para las partes.

Dirigido a

Este programa es para directores, gerentes, miembros de empresas familiares y de juntas directivas que busquen mejorar sus habilidades de negociación para crear valor y conseguir una ventaja competitiva para sus organizaciones.



Contenido

- Qué es y qué no es una negociación.
- Cómo se puede generar valor para todas las partes.
- Sistemas formales de analizar la creación de valor.
- ¿Cuándo una negociación no es conveniente?
- El mito del pastel fijo.
- Ética de la negociación.

Claustro

Académico

Algunos de los profesores que puede tener en el programa:



Juan Diego
Arbeláez



Alejandro
Zamprile



Joaquín
Ramos



Carlos Enrique
Correa Pinedo

Fechas y horario del programa:



Martes

Septiembre 24
Octubre 1, 15, 22 y 29
Noviembre 5, 12 y 19

Horario:

7:20 a.m. a 11:00 a.m.



Brillit Urrego Linares: 316 529 3411
enfocados@inalde.edu.co

Precio del programa:



\$4.720.000

Si es **Alumni INALDE**
contáctenos para recibir
un precio especial

COMUNICARSE
VÍA WHATSAPP

INICIAR PROCESO
DE INSCRIPCIÓN AQUÍ

Acreditación:



Membresías:



www.inalde.edu.co

